**Статистика финансов организаций** содержит показатели, отражающие финансовое положение организаций на основе форм федерального статистического наблюдения
и бухгалтерской отчетности (таб. 3.1 – 3.7; 3.10 – 3.17, 3.25, 3.26).

**Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток)** – конечный финансовый результат, выявленный на основании бухгалтерского учета всех хозяйственных операций организаций. Представляет собой сумму прибыли (убытка)
от продажи товаров, продукции (работ, услуг), основ­ных средств, иного имущества организаций и чистых доходов от прочих операций. Данные по сальдированному
финансовому результату приводятся в фактически действовавших ценах, структуре
и методологии соответствующих лет.

**Рентабельность** организаций характеризует эффективность их деятельности. **Рентабельность проданных товаров, продукции (работ и услуг)** рассчитывается как соотношение сальдированного финансового результата (прибыль минус убыток)
от проданных товаров, продукции (работ, услуг) и себестоимости проданных товаров, продукции (работ, услуг) с учетом коммерческих и управленческих расходов. В том случае, если сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток)
от проданных товаров, продукции (работ, услуг) отрицательный – имеет место убыточность. **Рентабельность активов** – соотношение сальдированного финансового
результата (прибыль минус убыток) и стоимости активов организаций. В том случае, если сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) отрицательный – имеет место убыточность.

**Денежные расходы на текущую деятельность** – расходы на производство продукции, выполнение работ, оказание услуг, сдачу имущества в аренду и другие аналогичные виды деятельности.

**Денежные расходы на инвестиционную деятельность** – расходы, связанные
с приобретением земельных участков, зданий и иной недвижимости, оборудования, нематериальных активов и других внеоборотных активов, а также их продажей;
с осуществлением собственного строительства, расходов на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические разработки; с осуществлением финансовых вложений (приобретение ценных бумаг других организаций, в том числе долговых, вклады в уставные (складочные) капиталы других организаций, предоставление другим организациям займов и т.п.).

**Оборотные активы** организаций – авансируемая в денежной форме стоимость, принимающая в процессе кругооборота средств форму оборотных фондов и фондов обращения, необходимая для поддержания непрерывности кругооборота и возвра­щающаяся в исходную форму после его завершения. В **оборотные** **производственные фонды** входят как предметы труда (сырье, основные материалы, топливо, вспомогательные материалы, тара, запасные части), так и средства труда. Кроме того,
в оборотные фонды включаются незавершенное производство, полуфабрикаты
собственного изготовления и расходы будущих периодов. В **фонды обращения** входят готовая продукция и товары отгруженные, средства в расчетах.

**Оборачиваемость оборотных активов** рассчитывается как соотношение средней стоимости оборотных активов и затрат на производство реализованной продукции, умно­женное на число дней в периоде.

**Финансовая устойчивость** организаций характеризуется состоянием финансовых ресурсов, обеспечивающих бесперебойный расширенный процесс произ­водства
и продажи продукции на основе роста прибыли.

Основными показателями финансовой устойчивости организаций являются следующие коэффициенты: **коэффициент автономии**, характеризующий долю собственных средств в общей величине источников средств организаций и определяющий степень независимости от кредиторов; **коэффициент обеспеченности собственными
оборотными средствами**, который рассчитывается как отношение собственных
оборотных средств к фактической стоимости всех оборотных средств, находящихся
в наличии у организаций.

**Платежеспособность** характеризует возможности организаций свое­временно
расплачиваться по своим обязательствам.

Одним из показателей платежеспособности организаций является **коэффициент**
**текущей ликвидности**, рассчитываемый как отношение фактической стоимости находящихся в наличии у организаций оборотных средств к наиболее срочным обязательствам организаций в виде краткосрочных кредитов и займов, кредиторской задолженности.

**Суммарная задолженность по обязательствам** организаций вклю­чает кредиторскую задолженность, задолженность по кредитам банков и займам.

**Дебиторская задолженность** – задолженность по расчетам с покупателями
и заказчиками за товары, работы и услуги, в том числе задолженность, обеспеченная векселями полученными; задолженность по расчетам с дочерними и зависимыми
обществами; сумма уплаченных другим организациям авансов по предстоящим расчетам в соответствии с заключенными договорами; задолженность по расчетам
с прочими дебиторами, включающая в себя задолженность финансовых и налоговых органов (в том числе по переплате по налогам, сборам и прочим платежам в бюджет); задолженность работников организации по предоставленным им ссудам и займам
за счет средств этой организации или кредита (ссуды на индивидуальное
и кооперативное жилищное строительство, приобретение и благоустройство садовых участков, беспроцентные ссуды молодым семьям на улучшение жилищных условий или обзаведение домашним хозяйством и др.); задолженность подотчетных лиц; поставщиков по недостачам товарно-материальных ценностей, обнаруженным при приемке; задолженность по государственным заказам, федеральным программам за поставленные товары, работы и услуги, а также штрафы, пени и неустойки, признанные должником или по которым получены решения суда (арбитражного суда) или другого органа, имеющего в соответствии с законодательством Российской Федерации право на принятие решения об их взыскании, отнесенные на финансовые результаты организации.

**Кредиторская задолженность** – задолженность по расчетам с поставщиками
и подрядчиками за поступившие материальные ценности, выполненные работы
и оказанные услуги, в том числе задолженность, обеспеченная векселями выданными; задолженность по расчетам с дочерними и зависимыми обществами по всем видам операций; с рабочими и служащими по оплате труда, представляющая собой начисленные, но не выплаченные суммы оплаты труда; задолженность по отчислениям
на государственное социальное страхование, пенсионное обеспечение и медицинское страхование работников организации, задолженность по всем видам платежей
в бюджет и внебюджетные фонды; задолженность организации по платежам по обязательному и добровольному страхованию имущества и работников организации
и другим видам страхования, в которых организация является страхователем; авансы полученные, включающие сумму полученных авансов от сторонних организаций
по предстоящим расчетам по заключенным договорам, а также штрафы, пени
и неустойки, признанные организацией или по которым получены решения суда (арбитражного суда) или другого органа, имеющего в соответствии с законодательством
Российской Федерации право на принятие решения об их взыскании и отнесенные
на финансовые результаты организации.

**Просроченная задолженность** – задолженность, не погашенная в сроки, установ­ленные договором.

**Оборачиваемость** дебиторской и кредиторской задолженности – средний срок
погашения дебиторской и кредиторской задолженности за период.

Показатели, характеризующие финансовую деятельность организаций, приведены без субъектов малого предпринимательства.

В таблицах раздела данные приведены в фактически действовавших ценах.
В таблицах приведены данные бухгалтерской отчетности.